

Werkstudent Sales & Business Development Japan (m/w/d)

Hey! Wir sind ThinkOwl, / 私たちはThinkOwlです、

unsere Mission ist, smarte KI-Software für Unternehmen weltweit zu entwickeln, die ihren Kundenservice auf das nächste Level heben möchten. Mit ThinkOwl bieten wir eine einzigartige Lösung an, die dank Künstlicher Intelligenz den Kundenservice vereinfacht und effizienter macht.

Zur Verstärkung unseres Teams für den japanischen Markt suchen wir DICH!

- Denkst Du genauso gerne analytisch wie kreativ?
- Du sprichst gut Japanisch?
- Arbeitest Du gerne in einem kleinen, kooperativen, multidisziplinären Team mit flachen Hierarchien?

Perfekt! Dann bewirb Dich bei uns als Werkstudent Sales (m/w/d), 10-20 Wochenstunden, 100% remote oder in einem unserer Standorte in Münster, Köln oder Mülheim-Kärlich.

Du arbeitest in einem kleinen, agilen und jungen Team, welches aus Deutschland heraus den japanischen Markt erobern will. Neben vertrieblichen Aufgaben arbeitest du direkt mit dem Managementteam für Japan zusammen und unterstützt diese bei den alltäglichen Herausforderungen des Markteintrittes in Japan. Perspektivisch gerne auch bei Vor-Ort-Terminen.

Deine Aufgaben

- Gezieltes Sourcing von Kontaktdaten potentieller NeukundInnen für unsere Outbound-Kampagnen
- Vertriebliche Ansprache und Betreuung von Leads bis hin zum Abschluss.
- Unterstützung bei Sales-Aufgaben im operativen Tagesgeschäft (Terminvereinbarungen, Vor- und Nachbereitungen von Vertriebsterminen, Pflege und Reporting im CRM-System, Präsentationen)
- Unterstützung des Marketing Teams bei der Gestaltung von Materialien für den japanischen Markt.

Das bringst du mit

- Gute Japanisch Kenntnisse (in Wort und Schrift)
- Du bist noch mindestens 2 Semester als StudentIn eingeschrieben
- Saubere, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Gute deutsche oder englische Sprachkenntnisse (für die interne Kommunikation)
- Interesse an persönlicher Weiterentwicklung und Übernehmen von Verantwortung

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann melde dich gerne bei uns unter dominique.jaritz@thinkowl.com oder via [LinkedIn](#).